常識

胡適題

第一百六十二期
（民國十八年五月十八日）
□每份售洋二分□
館址（上海南京路二十號）

□定報價目
每三日出一張本埠五個月一元全年二元寄費在內國外定報照價加倍郵票代現九五計值

□廣告價目
每期每格（共計方寸）五元均排於新聞之旁如嵌入新聞中及長期面議

□敬告投稿者 □歡迎加入

本報由全體仝人常期撰述，固已無需外界投稿，但愛讀諸君，如有自己之經驗心得，足增他人常識者，或足以勸導指迷與改良生活亦當擇尤登載，但必須遵照下列條件（一）稿簽之稿件，絕對拒絕，（二）滿一千字以上之稿件不收（三）不切實用之稿件不收，未完之稿件不收（四）來稿宜介紹實用方法與智識，勸導指迷與改良生活，違此不收（五）攻擊他人之稿件，絕對拒絕（六）撰期長逃者另行致酬，（七）未蓋章者作却酬論，

新奇照片

此貨係華人發明製造，每包一角，有無影白照相八張，放在藥水內頃刻現出清晰影像，永久不變，新奇有趣，分有號碼先出中外電影演員九套，風景五套，孫中山二套，梅蘭芳一套，（附郵五分）即寄樣包招請外埠經理

□總批發 上海南京路二十號

華商三和公司

要免子弟之墮落惟有家庭教育

□寬嚴並濟□ □嘉責公平□ □身先作則□ □兒童格言□ □父兒須知□

讀本報第一百五十四期。張軒朗之童孩衛生。在在是理。無微不至。誠有經驗之作。今余因羨慕之餘。特作家庭教育以接其後。想亦讀者所願讀也。

兒童之天資。最為純粹。故易受外界之誘惑。入下等歧路。而不自知。但既入而欲改正。則甚難也。故吾友有喻兒童之入歧路。其易猶如山上石向下而滾。反是則山下之石欲負背上山。由是可知回頭之難。但欲免兒童之入歧路。惟有使其有高尚學識。欲得高尚之學識。在乎教育。教育之基礎。當賴家庭。故家庭教育與兒童。實有密切之關係在焉。

▲寬嚴並濟▼家庭教育之主其事者。固在父母。但母之責任。尤重於父。蓋父或經商外埠。或不能每夜返家。故為母者。當循循善誘。得寸以寸教之。得尺以尺教之。但寬嚴必須並濟。不可偏重一方。若因疼愛。一切皆恕而寬之。則造成其放蕩性。無忌憚性。既無忌憚性。則必不受家庭教育。即不能受學校教育。社會教育。亦即不能受將來之法律範圍。若待之過嚴。則既傷父子母女之感情。又生兒之羞怯觀念。使其有不知者不敢上問。必得者怯於向告。故主勸者。其對於寬嚴不可不加以謹慎也。

▲嘉責公平▼凡兒童有一善舉。父母知之者。當加倍以揚之。使其有勉勵性。有惡則責之。并當詳告其惡之特點。使其改過而不再。但嘉之過甚。亦所不宜。責之太過。又當不可。蓋過揚則起自滿之性。而不思上進。太抑則悔心必生。而進步無望矣。

▲身先作則▼為父母者。其對於子女。須具一種莊重溫和之態度。使彼等模仿之。若已不作正事業。日在家中尋打作罵。吵鬧是非。嬉笑無常。而欲教正兒童之頑性。其有效乎。故為父母者。當秉先正已後正人之古訓。然後行家庭教育也可。

▲兒童格言▼以下格言。最好寫於紙上。貼諸壁間。時時教兒童誦讀。使其銘心弗忘。（一）今日當為之事。弗緩之明日。（二）已能為之事。弗求諸兄姊。（三）弗以己力大而欺鄰兒。（四）敬長當以禮。待人須和藹（五）弗起驕矜之性。（六）弗多食必要之食物。（七）弗說誑話。（八）父母訓諭不可不聽。（九）兒弟姊妹。必須和睦。（十）不可毀無用之物。當須思其來之不易。

▲父母須知▼兒童之睡

本期要目

家庭教育
星相是否有用
交友須知
避墨生臭
社交討論處
吸香煙常識
治咳良方
經濟練字法
目疾驗方

□吸香煙常識

香烟含有毒質。有弊無利。不吸最宜。惟交際場中。常以香烟敬客。勢難拒而不吸。若直接含之。易使煙絲入口。辛辣難堪。故須備煙咀一只。咀內塞棉花小許。吸時煙須通過棉花。即可減少毒質辣味與火氣。並免牙齒發黃之患。即吸強烈之香煙。亦可變為和順平淡。煙咀更永無汙塞不通之病。惟吸過一根後。棉花變黃。須易以新者。此法簡便實用。吸烟諸君，不妨一試。吳杏廣

□治咳良方

自立春以來，寒暑不定，而咳嗽一症，尤較他病為繁，當初咳時以為小病，不求醫治，其後如日本之侵吞中國。日深一日。因此喪命者。亦有之也。今余有一法。費錢少而收效大。閱者不信。請一試之。法用拳大生梨一只。用小刀將其心子挖空。往藥店內購買蜂蜜銅元十枚。放貯其內。再將梨放大餅店籠內去蒸。大約一時左右。取去即食。立刻見效。海秀斌

□經濟練字法

書法為我國特有之美術。為何國所弗及，然練習者每以磨墨為苦，（指大字言）遂有屏棄練習之性趣良可惜也，今余有一法可救此苦。往顏料店內買紅土五十文。放小碗或小罐內，用沸水沖和，即可寫字，大約五十文可用二星期之久，或往染坊內買藍電。習字亦可。總之用此二及。代表墨汁。可省錢數倍以上。誠習字經濟之法也。海秀斌

□最近新到 大批外國明星照片 □附售中國照片

外國電影，有久長之歷史，成績頗佳，而男女電影明星之表演，尤有令人欽佩而崇拜者，如麗琳甘熙，受女界之顛倒，滬上專售外國電影明星照片者，僅有南京路二十號華商三和公司一家及北四川路上海大戲院隔壁第二門市部，多由外洋直接運售，計有數百種，售迄今已六七年，且為獨家經理，其五寸大照片（非印刷）每張一角，每打一元，清晰異常，中國明星照片，特價七折，以示提倡，尚有外國十寸原氏照片，特別廉價，每張自二角起，聞該公司為便利購者起見，擬請各商店批售，利息極為優厚云，

放大能增加攝影點優
請試美藝之放大
（六寸三角 十寸八角）
兼理外埠放大 上海南京路二十號
攝影冲晒放大部啓

□目疾驗方

肝主目。赤目者肝熱也。故當春日。厥陰主令。患是病者更多。今鄙人有一驗方。試之極效。又甚經濟。願供讀常識諸君。其法如下。「用冬桑叶三錢。元明粉五分。」先將冬桑葉用清水二杯濃煎。去渣滓。約加入元明粉後。再煎。以待水煎剩至十分之一。即成。之時時揉患處。輕者二三日。重者一星期。即可痊癒。包能除根。（張炳辰）

攝影同志請速寄作品加入
▶全國攝影展覽比賽大會◀
□五月五日截止收件□詳章參閱前期會刊
上海南京路二十號中國攝影學會藝術部啓

本期所增之「社交討論處」。必眼目為之一新也。

如定戶有缺報事。可用以前寄報之信封附下。並於外面標明應補期數。則可免抄寫等麻煩。而亦可早日收到也。

凡投稿之加入投稿比賽者。必須於稿末註明并加蓋圖章。否則作却酬論。

癆界福音

恩嘉羅波藥專殺癆菌
有治愈癆病之能力
價目 第一期十二元 第二期十八元 第三期念四元
樣服計分三元二元一元三種
上海南京路二十號
林孚建業公司啓

林澤蒼 高維祥 合著

露光指南 出版

攝影最難問題在於露光之準確。露光既如一能解決。即易成功。露光是重要。故攝影專書每不厭其詳。轉使學者莫名其妙。實則極易。本書所述。能使毫無經驗者。

頃刻成功 費了五分鐘即可畢事。創作 無經驗者

標準露光時間 可以簡易心算。即能攝優美之照片。並可完全不用儀表新購攝影器及初學者與未購「增廣攝影良友」者。不可不購備一冊。每本實價五角。各照相館書局均有出售。外埠須直接向上海南京路二十號

中國攝影學會出版部 總發行批購

眠。須十小時以上。夜須較父母早睡。食物最好每日四餐。但每餐不可多食。酸甜之物有損齒牙。堅硬之物礙於消化。皆不宜食衣袴帽鞋不可過少。蓋恐礙於發育。并須每三日更換一次。浴後又爲必要。玩具中不可有彈子。Marble 蓋防其含口誤吞。皮球雖有益於發育。但亦不可過勞於運動。餅乾糖果最好由父母購備。切弗欲食時給銅元令兒童自購。蓋既不便宜。又恐購汚穢之食物也。水菓宜飯後略食少許。則有益消化。若無時亂食。必致腹痛。食飯或進點心以前。須洗面及手。以汚蓋防有不潔之物食物。每晚未睡以前父或母最好講中外名人軼事。如華盛頓之櫻桃等。以深印長幼之情誼。以激發兒童之性理。但神鬼怪異驚心之談。不可爲兒童所聞。以窗戶較多光線充足之房間常居之。衣服嘗較暖於成人。沐浴春冬宜每星期一次。夏秋最多每週三次。蓋過多恐風寒。太少亦所不宜。步履及居住。雖在天熱。亦不可祼頭跣足。入學年齡，約在八九歲可也。（鍾惠慶）（丙）

□星相是否有用

近數月來。國民政府廢除星相之風。甚囂塵上。然此中國數千年歷史上之遺俗。究竟是否有用。則爲社會人士所急欲知者。爰草是篇。以助廢止星相之成功。夫星相者。下等文人之噉飯術也。彼輩本亦常人之一。並非有識人慧眼。不過熟讀淵海子許及叅借易經上之套語。調其三寸不爛之舌。以論人金錢耳。至於星家更荒謬無稽。全憑胡言亂道。巫祝作法。假香燭箔識之名。收不勞而獲之利。然無知愚民。趨之若鶩。金錢視之如泥沙。何如病者仍病。求人指示迷津。反以陷之歧途。惟不自覺者。因不知其內容之全爲虛搆也。試述往事。以證其虛。若相家果有鑑人慧眼。能知一生興敗。何不先相自己終身。有多少福澤。何時爲鴻運亨通之日。而準備以後所營之業。去享陶朱之巨富。詎卻終日宿六街頭。作嚼舌之生涯耶。若星家果有驅病招福之術者。何以其家人或有關係人疾病之後。亦有醫生踵其門者耶。其家人或有關係人禍福。與常人一例者耶。明乎此。則被惑者。可憬然悟矣。（高克昌）（戊）

□避墨生臭

邇來天氣漸暖。我國墨水。易於變臭而腐敗。一則不能施用。二則有礙衛生。今在下有一補救之方法。即可以梅片。（俗名冰片者）銅元三五枚即可。以之加入臭墨水中。便能臭去香來矣。（張惟申）

□除紅色

畫圖者用胭脂或銀硃畫圖時。往往手沾此物。不易除去。甚爲憾事。茲由某畫家經驗所得。茲特誌之如下。以供同好焉。其法先用蠨磨擦其上。然後用肥皂磨擦。再用水冲之。其色自脫矣。（南華）

□交友須知

吾人立足社會。除恃自己之才力外。朋友相輔。亦占有一大部分之勢力。惟目下世情澆漓。人心險詭。若貿然從事。易交不良之友。則受累無窮矣。語云。若交益友。如入芝蘭之室。久而不聞其香。若交損友。如入鮑魚之肆。久而不覺其臭。善惡之薰陶有如是。故吾人於交友時。不可不深加考慮也。爰將管見所及。節錄成篇。以與世人討論。

初交之友。於己之作事上言論上。隨處表示挾崇嘉許者。則必無信用而存愚弄利用之心。且無共患難之誠意。交之無益有害。

對於己之不良行爲。肯循循規諫者。可與之締深交。

交未多時。而肯將自己之肺腑悉暴者。則爲爽直君子。交之無害。

凡側重財產。不重德義者。爲勢利朋友。必有金盡誼絕之結果。

言說有信。豐才勇爲。舉止爽直。性情落磊者。交之足爲己之臂助。

凡輕於啓口。假人財物。而絕無恥意者。交之疏受小累。親則必受大累。

若素不相得之朋友。一旦忽易其態度。假作親暱者。將有不利於己。

總之學問富足質品高尙者。交之雖無大益。亦無大害。

（高克昌）（戊）

常識大全

□望眼欲穿之 出版了

本報自第一期起至第六十期之報。早經售罄無存之數。勞讀君紛紛以刊印單行本爲請。本館爲計劃之下。決將該六十期之報。一一分門別類。再編訂成書。惟因印局愆誤。致出版日期。一再展下。至今日。方克出版。該書厚約一寸許。用洋裝訂成。封面燙有金字。故攜帶便利。誠人人所不可不備之書也。

定價一元五角（外埠函購另加寄費）

□特價一元二角

常識報館啓

華商三和總公司啓事

本公司經營中外貿易進出口貨批發與另售計分下列各部

□門市部 零售各貨爲便利顧客特另闢一部並擬設分部於各中區地處（北區已設於上海大戲院隔壁）

□代辦部 專以便利外埠顧客與華僑

□購部 信用卓著取用五厘

□推廣部 有推銷各種貨物之能力。並代售貨品。不另收廣告費。登寄售者報

吾人購貨雖往返奔波。仍難得價廉滿意之貨物。本公司依十數年辦貨經驗。擬擴充營業代客精選各種日用百貨。抱「薄利多銷」宗旨。使顧客「適」用而滿「意」。達到上商標貫徹。雖未全備。但已粗籌備。并將已辦貨物。先行館售。

●星期日本公司第一門市部休業一天

●第二門市部星期日照常營業。晚間至九時止。

華商三和公司 第一門市部 南京路二十號電話一九四一九

第二門市部 北四川路五〇五號上海大戲院隔壁

社交討論處

本報發行部仍精密調查本報讀者之年齡。其中以十六歲至廿六歲之靑年爲最多。由此可知本報備受靑年輩之歡迎。亦可知本報誠爲靑年人之良好讀物也。茲爲適應潮流之要求。迎合讀者之心理起見。特由本期起。增加社交討論處一欄。使靑年人於目下能受社交之禮節。規則等之學識。則將來立足社會時。免感種種捉襟見肘之處也。

□社交舞蹈之禮節

（奇南）

當去年舞潮盛行時。本報曾加以攻擊。蓋此種營業性質之舞蹈。非特耗時化錢。且於人之衛生上。未有多端之害處也。然斯篇所述者。爲社交上之舞蹈。亦即俗之所謂交際舞是也。惟此種舞蹈。其目的在於娛樂。故不能與營業性質之舞蹈。所可同日而語也。社交舞蹈之目的既爲娛樂。惟其規則之嚴莊。禮節之敬肅。任何娛樂法所不及。故不諳是道者。往往因些微之失禮。致授人以笑柄者。甚至有受人奚落者。故爲靑年者。豈可不知此社交舞蹈之禮節乎。下列數語。聊鑒及諸。

一、凡屬社交上之舞蹈會。於未赴會之先。能約女子同往爲最佳。若保單獨赴會。則尋覓對手。必感困難。

趨重實用 無師自通 增廣 攝影良友 林澤蒼 高維祥 合著

「袖珍攝影良友」早經售罄。由著者修訂擴充篇幅增加最新材料十萬餘言。多爲各國攝影專書之精華。附成績美滿之藥方表式等。爲著者多年之經驗。尤趨重實用。無顧此失彼之弊。現已出版。特價精裝四元半平裝四元。寄費加一。全書五百七十四頁擔保滿意精裝三版業已出版。最新發明（霧光計時儀）準確可靠每只五角。千代英明代售

上海南京路二十號中國攝影學會出版部

二、凡已與相識之女子約定後。應遵約定時刻之前五分鐘往女家迎接。當未離其家前。必先詢其父母或保護人何時應返。（或偕女子之熟人同往。可免外界物議。）則屆時必護送其歸。

三、入舞場時。必須讓女子在先。雖即夫婦。亦不能同行而入。

四、進舞場後。應向招待人致敬。惟不宜過於多談。有妨彼之職務也。

五、凡舞場之入口處。例有舞蹈目錄。男者須先取之與女。然後再取己者。

六、入舞場後。先與偕來之女者。約定舞蹈目錄上之第幾節及某種舞。切勿入場後。先向其他之女者約定方是。待約定後。即可環視場中。而與其他之女子約定也。

七、不可全夜與偕來之女者同舞。又應使女者亦有機會與其所認識或介紹認識者共舞。而男者亦可代爲介紹友人。

八、約定舞蹈次數之手續。必先由男者向女者發言。謂目錄中之第幾次舞蹈。願與女士共舞。一俟女子允後。即應致謝。并於女者之舞蹈目錄上。塡書自己之姓名於第幾次之字樣後。并復于己之目錄上。亦照樣塡寫。以防遺忘。（未完）

常識顧問欄

□四個重要問題（二）

二，因爲家境如此。父親也不能不設法把我的二弟。（今年方十四歲肄業高小快畢業了。）弄到商店裏去做學徒。但我很不忍把一個資質聰明。一舉一動使我可佩的弟弟去做機械式牛馬式的學徒。而且將來學成。在店裏做個夥計。有什麼太希望。了不得的進項。怎能使父親老年了抱樂觀呢。有人說。則要能夠勤儉。自會有「經理」……希望。但恐在這一切親戚面子未打倒的舊式商店裏。終然有了「經理」……的位置。還有資本家的「師弟」「小舅子」……呢。那末爲今之計。應當怎樣處置他。

三，我因爲在這個投機者的工廠裏。而且這種花邊事業將受世之陶汰。故此想「騎馬覓馬」。但一來是沒有親友在那裏當什麼委員「長」。二來是我「暴者黑也」。但這樣馬馬虎虎往下去。將負有家庭責任的我。勢難維持下去。

□求愛成功捷徑

□應迎合女子心理

愛情固重精神，惟隨時仍須以物質爲助其成功，投桃報李，益能增加情感之熱度，雖然在未始結婚期，切不可以金珠首飾等貴重物品贈與心愛之女子，以免種種後來之不便，須知女子好裝飾，愛閱刊物，男子宜體貼而迎合其所好，以博歡心，若至大馬路二十號華商三和公司選購法國各種香等化妝香品，如香水，香粉，香膏等，最受女子之歡迎，或向南京路二十號定閱「攝影畫報」全年現特價二圓郵費在內（蓋該報之宗旨純正印刷由外國技師担任。趣向女界消息也。）以贈意中人。必受歡迎。男子能迎合女子心理。則情場凱旋易如反掌（三）